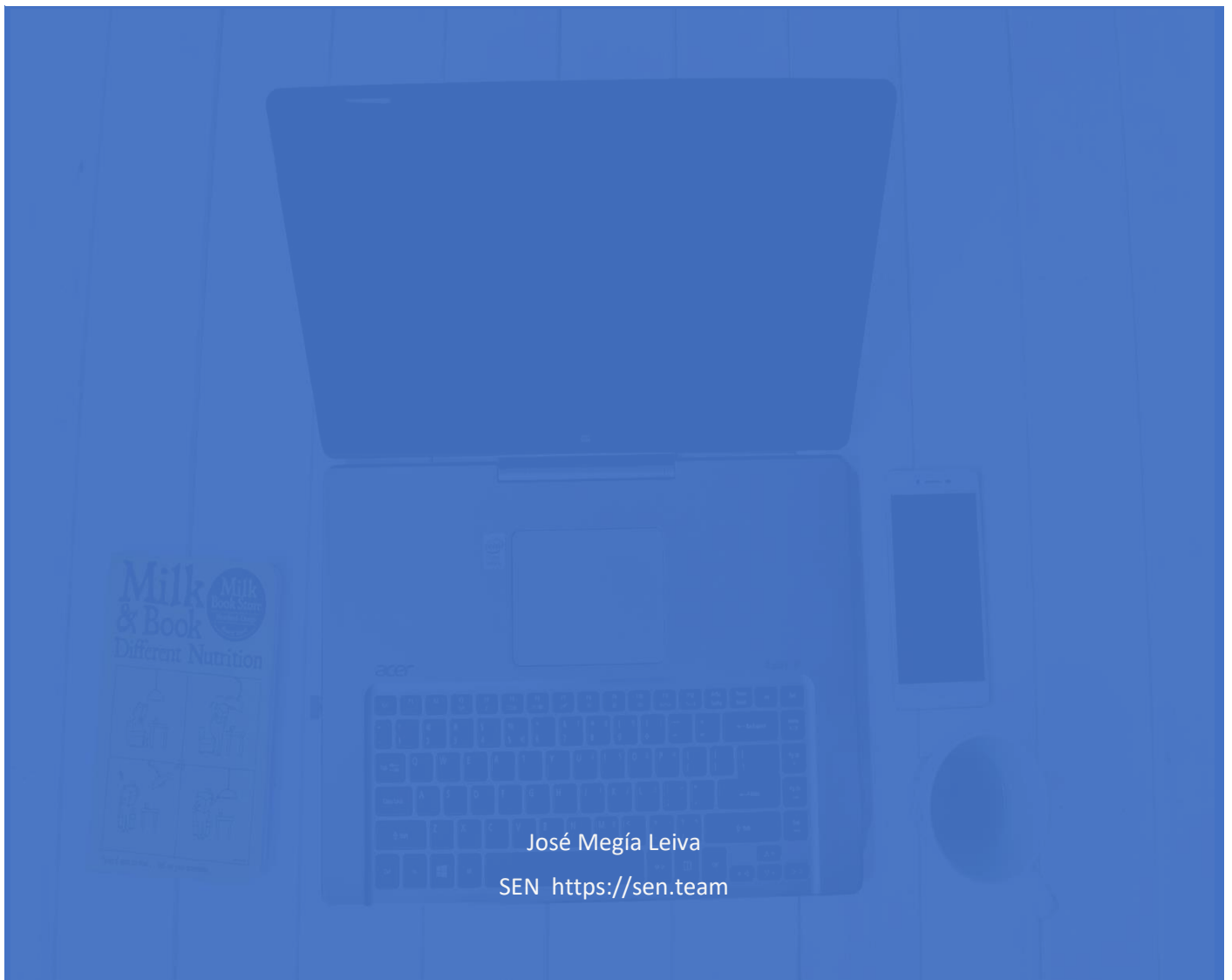
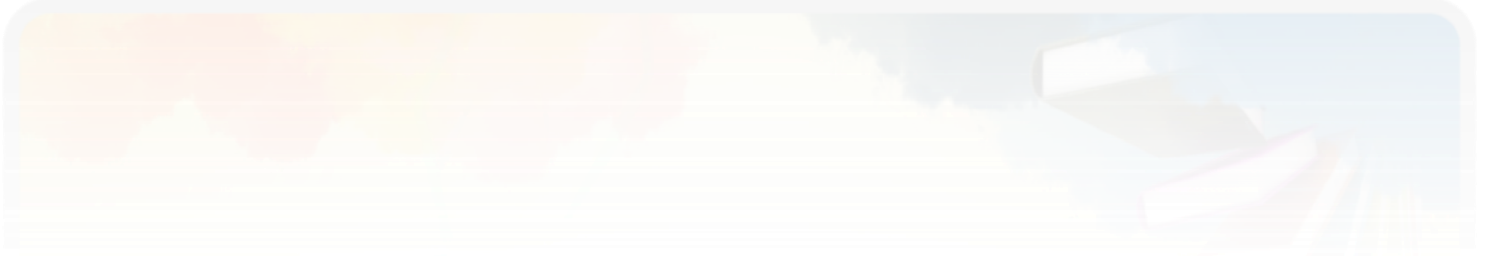


CUADERNO DE TRABAJO



José Megía Leiva
SEN <https://sen.team>

SUEÑOS



20 frontales

1

2

3

4



5

6

7

8



9

10

11

12



13

14

15

16



17

18

19

20



Metas

Enero

Febrero

Marzo

Abril

Posición

Posición

Posición

Posición

LPS

LPS

LPS

LPS

Mayo

Junio

Julio

Agosto

Posición

Posición

Posición

Posición

LPS

LPS

LPS

LPS

Septiembre

Octubre

Noviembre

Diciembre

Posición

Posición

Posición

Posición

LPS

LPS

LPS

LPS

Certificado de compromiso para identificar los desarrolladores

Yo _____ me comprometo _____ a:
(Nombre del líder) (Nombre del desarrollador)

- Seguir los pasos de La Guía
- Asistir y promover todas las reuniones y actividades
- Trabajar en equipo contigo para desarrollar la Red
- Mantenerme activo y hacer mi consumo mensual
- Invertir mínimo de 10 horas semanales
- Hablar por lo menos con una persona al día de la oportunidad

Firma del líder

Fecha

Yo _____ me comprometo _____
(Nombre del desarrollador) (Nombre del líder)

a apoyarle sin restricciones en el inicio de su negocio de red de mercadeo para que tenga éxito sin límites y cumpliré los siguientes compromisos:

- Llevar a cabo una planificación empresarial con el propósito de realizar un plan de acción para poner su negocio en marcha. Con este plan de trabajo definiremos sus sueños, estableceremos metas, compromisos, desarrollaremos una lista de prospectos e invitaremos a estos a una reunión de oportunidad.
- Modelaré cómo se da un plan de oportunidad hasta que lo aprenda.
- Enseñaré con ejemplo todos los pasos de La Guía hasta que adquiera confianza en esta y obtenga los conocimientos que le permitan lograr sus metas.

Firma del distribuidor

Fecha

Lista de Prospectos

Esta lista fue diseñada para ayudarle a crear su lista de Prospectos

| | | |
|--------------------------|--------------------------|--------------------------------|
| FAMILIA | Ingeniero | Los anteojos |
| Padres | Limpiador de Alfombras | Las antigüedades |
| Abuelos | Mecánico | El Arreglo del automóvil |
| Hermanos | Médico | El arreglo de los zapatos |
| Hermanas | Médico/Dermatólogo | Los artículos de oficina |
| Tías | Médico/etc. | Los artículos para las fiestas |
| Tíos | Muchacha de servicio | La aspiradora |
| Primos | Nutricionista | El automóvil |
| Cuñados | Optometrista | Los azulejos |
| Cuñada | Panadero | El banquete |
| Suegros | Pediatra | La bicicleta |
| CONTACTOS GENERAL | Peluquera | Los bienes |
| Abogado | Peluquero | Las botas |
| Arquitecto | Pintor | El caballo |
| Azor de computadoras | Plomero | Cal y arena |
| Banquero | Policía | La cama |
| Carnicero | Portero de la oficina | La cámara fotográfica |
| Carpintero | Proveedor de agua | El camión |
| Cartero | Proveedor teléfono | El cemento |
| Compañía de mudanzas | Psicólogo | La cerveza |
| Conductor de autobús | Quiropráctico | El césped |
| Consultor financiero | Servicio de lavandería | El sistema de riego |
| Contador | Subastador | Las clases de baile |
| Costurera | Taxistas | La comida de los animales |
| Cuidador del edificio | Técnico computadoras | La computadora |
| Dentista | Tortillería | El condominio |
| Dietista | Vecino/a | La construcción |
| Director de la funeraria | Vendedor de bienes | El control de la maleza |
| Electricista | Veterinario | Las cortinas |
| Enfermera | LA PERSONA QUE ME VENDIO | Los cosméticos |
| Escribano | Los abarrotos | El depósito |
| Farmacólogo | El aceite | Los discos compactos |
| Fotógrafo | El agua mineral | Los dulces |
| Fumigador | Las alfombras | |
| Guardia de seguridad | | |

| | | |
|---------------------------------|-----------------------------------|--------------------------|
| El empapelado | Los muebles para oficina | Los uniformes |
| El equipaje | El papel | Las ventanas |
| El equipo de audio | El periódico | El vestido de novia |
| El equipo audiovisual | El plano | El viaje |
| El equipo de cocina | La pintura | El video |
| El equipo de restaurante | Las pinturas | Los vidrios |
| El estacionamiento | La piscina | Los vinos |
| El espejo | El préstamo | Los zapatos |
| El fax | Los programas para la computadora | LA GENTE QUE CONOZCO EN: |
| El filtro de agua | La publicidad | La agencia de viajes |
| Las flores | Las puertas | El almacén |
| Las fotografías | La radio del carro | El asilo de ancianos |
| Los frijoles | La recolección de desperdicios | La biblioteca |
| La fruta | El recubrimiento de la casa | El café |
| Los gabinetes | El refrigerador | La cafetería |
| La gasolina | La reja | La cámara de comercio |
| Los globos | Los remedios | El campamento |
| Las herramientas | La renta de carros | El campo de golf |
| La hipoteca | El resumen de impuestos | La cancha de tenis |
| Las impresiones | La ropa | Centro de canje |
| Las inversiones | La sastrería | El centro de reciclado |
| El jardinero | Los seguros | El centro turístico |
| Las joyas | Las semillas | La clínica |
| Los juguetes | El servicio de internet | El club |
| Los ladrillos | El servicio de mensajería | El club nocturno |
| Las lámparas | Los servicios de entrega | El correo |
| El lavado del auto | Los servicios remolque | La escuela nocturna |
| Los lentes de contacto | El sistema de alarma | La escuela preparatoria |
| Los libros | El sistema de mensajes | La escuela secundaria |
| La limpieza de la oficina | La soda | La farmacia |
| Las llantas del carro | La soldadura | La ferretería |
| Las llaves | El tanque de agua | El gobierno federal |
| La manicura | El techo | El gobierno del estado |
| La mascota | El telefonista | El grupo de voluntarios |
| La máquina de coser | El teléfono | La guardería |
| La máquina fotocopiar | La televisión | El hospital |
| Los marcos de cuadros | La tienda de deportes | El hotel |
| Los materiales pa hacer cobijas | La tintorería | La iglesia |
| La medicina | Las tortillas | El juego de bingo |
| La motocicleta | El tratamiento para la piel | El juego de boliche |
| Los muebles | | El museo |
| La música | | La panadería |

| | |
|--|---|
| <p>La peluquería La perrera El restaurante La rosticería El salón de bronceado El supermercado El teatro La tienda de ropa El vivero OTRAS PERSONAS QUE CONOZCO Los amigos de la niñez Amigos que hice cuando vacaciones Amigos servicio militar Amigos de universidad La azafata El cajero del banco El cartero El congresista Contactos del club Las damas de la boda El editor La gente con quien juego deportes Los granjeros El jefe El jefe de bomberos El juez El padrino de boda El maestro de los niños La modelo Las personas con que antes trabajaba Otras personas que hacen mercadeo de red Los padres de los amigos de los niños Los pescadores El taxista Los vecinos Vendedora cosméticos</p> | <p>Una vez concluida su lista inicial de prospectos de por lo menos 100 nombres, tenga en cuenta las siguientes características que considerará para asignar prioridad de contacto sobre sus prospectos. (por cada característica cumplida asígnele un crédito y contactará primero a los 7's, 6's y 5's).</p> <ul style="list-style-type: none"> a) 25 años ó más b) Casado c) Tiene hijos d) Tiene un trabajo de tiempo completo e) Tiene una cuenta bancaria f) Tiene casa propia g) Puede disponer de algo de dinero para invertir en su negocio <p>Estas características muestran de su prospecto:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Solidez en su vida. 2. Obligación para el futuro. 3. Fuertes razones para ser mejor en la vida. |
|--|---|

Guía para la Invitación

1. Saluda, se **tú mismo** y pregunte **¿tienes un minuto?**

2. Aclare la razón y el propósito de la llamada:

Déjame contarte porque te estoy llamando.

Se me ha presentado una súper oportunidad e inmediatamente pensé en ti.

3. Haga un elogio sincero

Yo sé que eres una persona comprometida y muy trabajadora y siempre estas dedicado a tu familia, por eso pensé en ti

4. Pregunte, explore y evalúe

Si yo te dijera que sin tu dejar lo que estás haciendo

en tus horas libres desde tu casa, tú puedes desarrollar una segunda

fuentes de Ingresos que puede ser igual o mayor a la que tienes

¿Te interesaría lo que vamos a hablar?

Respuestas **SI**, **NO**, **¿DE QUE SE TRATA?**

5. Cubrimos la objeción y vamos al cierre de la cita

¿DE QUÉ SE TRATA?

Sería un poco complicado explicártelo por teléfono, pero yo he conocido a una persona ... (edificas a tu patrocinador) ella es experta en como generar ingresos en esta nueva economía y me está enseñando una nueva forma de generar ingresos desde casa

¿Tú crees que puedes invertir 30 minutos de tu tiempo para que me puedas acompañarme y presentártela el día _____ a las _____ en una sala de zoom?

Cierra la cita con una pregunta

Puede responder **SI**, **NO**, **¿DE QUE SE TRATA?**

Precisamente el que conozcas a (Nombras a tu patrocinador), ella es una gran empresaria y trae un proyecto actualizado para esta nueva economía y sería muy importante para ti escucharlo, ¿tú puedes invertir 30 minutos de tu tiempo?

La información que vas a escuchar te va a beneficiar totalmente, puede dar un giro positivo a tu vida y a la de tu familia.

¿Podemos vernos el día ____ hora ____? Te mando el enlace, te conectas y le conoces

SI... *Ok te llamo antes para recordarte la cita porque esta persona es muy ocupada y me gustaría que le pudieras conocer personalmente*

NO... *Muchas gracias, te mando un abrazo*

| Nº | Categoría | NOMBRE | Teléfono | Fecha | Contacto / Seguimiento | NOTAS |
|----|-----------|--------|----------|-------|------------------------|-------|
| 1 | | | | | | |
| 2 | | | | | | |
| 3 | | | | | | |
| 4 | | | | | | |
| 5 | | | | | | |
| 6 | | | | | | |
| 7 | | | | | | |
| 8 | | | | | | |
| 9 | | | | | | |
| 10 | | | | | | |
| 11 | | | | | | |
| 12 | | | | | | |
| 13 | | | | | | |
| 14 | | | | | | |
| 15 | | | | | | |
| 16 | | | | | | |
| 17 | | | | | | |
| 18 | | | | | | |
| 19 | | | | | | |
| 20 | | | | | | |
| 21 | | | | | | |
| 22 | | | | | | |
| 23 | | | | | | |
| 24 | | | | | | |
| 25 | | | | | | |
| 26 | | | | | | |

| Nº | Categoría | NOMBRE | Teléfono | Fecha | Contacto / Seguimiento | NOTAS |
|----|-----------|--------|----------|-------|------------------------|-------|
| 27 | | | | | | |
| 28 | | | | | | |
| 29 | | | | | | |
| 30 | | | | | | |
| 31 | | | | | | |
| 32 | | | | | | |
| 33 | | | | | | |
| 34 | | | | | | |
| 35 | | | | | | |
| 36 | | | | | | |
| 37 | | | | | | |
| 38 | | | | | | |
| 39 | | | | | | |
| 40 | | | | | | |
| 41 | | | | | | |
| 42 | | | | | | |
| 43 | | | | | | |
| 44 | | | | | | |
| 45 | | | | | | |
| 46 | | | | | | |
| 47 | | | | | | |
| 48 | | | | | | |
| 49 | | | | | | |
| 50 | | | | | | |
| 51 | | | | | | |
| 52 | | | | | | |

| Nº | Categoría | NOMBRE | Teléfono | Fecha | Contacto / Seguimiento | NOTAS |
|-----------|------------------|---------------|-----------------|--------------|-------------------------------|--------------|
| 53 | | | | | | |
| 54 | | | | | | |
| 55 | | | | | | |
| 56 | | | | | | |
| 57 | | | | | | |
| 58 | | | | | | |
| 59 | | | | | | |
| 60 | | | | | | |
| 61 | | | | | | |
| 62 | | | | | | |
| 63 | | | | | | |
| 64 | | | | | | |
| 65 | | | | | | |
| 66 | | | | | | |
| 67 | | | | | | |
| 68 | | | | | | |
| 69 | | | | | | |
| 70 | | | | | | |
| 71 | | | | | | |
| 72 | | | | | | |
| 73 | | | | | | |
| 74 | | | | | | |
| 75 | | | | | | |
| 76 | | | | | | |
| 77 | | | | | | |
| 78 | | | | | | |

| N° | Categoría | NOMBRE | Teléfono | Fecha | Contacto / Seguimiento | NOTAS |
|-----------|------------------|---------------|-----------------|--------------|-------------------------------|--------------|
| 79 | | | | | | |
| 80 | | | | | | |
| 81 | | | | | | |
| 82 | | | | | | |
| 83 | | | | | | |
| 84 | | | | | | |
| 85 | | | | | | |
| 86 | | | | | | |
| 87 | | | | | | |
| 88 | | | | | | |
| 89 | | | | | | |
| 90 | | | | | | |
| 91 | | | | | | |
| 92 | | | | | | |
| 93 | | | | | | |
| 94 | | | | | | |
| 95 | | | | | | |
| 96 | | | | | | |
| 97 | | | | | | |
| 98 | | | | | | |
| 99 | | | | | | |
| 100 | | | | | | |
| 101 | | | | | | |
| 102 | | | | | | |
| 103 | | | | | | |
| 104 | | | | | | |

Acciones diarias para lograr el éxito

| Actividad | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
|------------------------------|-----------------------|-----------------------|-----------------------|-----------------------|-----------------------|-----------------------|-----------------------|
| Invitados a la reunión | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| Presentación de negocios | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| Seguimientos | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| Planificación de Negocios | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| Patrocinados personalmente | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| Patrocinados a otros niveles | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| Llamadas por teléfono | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| Prospectos nuevos | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| Referencias recibidas | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| Asistencias a reunión | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| Clientes nuevos | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| Motivación | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| Reuniones llevadas a Cabo | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |
| HORAS DE TRABAJO | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> | <input type="radio"/> |

Nombre _____ Teléfono _____

I.D. _____ Rango _____ Total _____

Mes _____ Año _____ Patrocinador _____

Acciones diarias para lograr el éxito

| Actividad | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
|------------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|
| Invitados a la reunión | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Presentación de negocios | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Seguimientos | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Planificación de Negocios | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Patrocinados personalmente | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Patrocinados a otros niveles | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Llamadas por teléfono | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Prospectos nuevos | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Referencias recibidas | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Asistencias a reunión | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Clientes nuevos | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Motivación | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Reuniones llevadas a Cabo | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| HORAS DE TRABAJO | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

Nombre _____ Teléfono _____

I.D. _____ Rango _____ Total _____

Mes _____ Año _____ Patrocinador _____

Acciones diarias para lograr el éxito

| Actividad | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
|------------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|
| Invitados a la reunión | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Presentación de negocios | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Seguimientos | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Planificación de Negocios | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Patrocinados personalmente | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Patrocinados a otros niveles | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Llamadas por teléfono | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Prospectos nuevos | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Referencias recibidas | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Asistencias a reunión | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Clientes nuevos | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Motivación | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Reuniones llevadas a Cabo | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| HORAS DE TRABAJO | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

Nombre _____ Teléfono _____

I.D. _____ Rango _____ Total _____

Mes _____ Año _____ Patrocinador _____

Acciones diarias para lograr el éxito

| Actividad | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
|------------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|
| Invitados a la reunión | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Presentación de negocios | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Seguimientos | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Planificación de Negocios | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Patrocinados personalmente | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Patrocinados a otros niveles | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Llamadas por teléfono | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Prospectos nuevos | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Referencias recibidas | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Asistencias a reunión | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Clientes nuevos | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Motivación | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Reuniones llevadas a Cabo | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| HORAS DE TRABAJO | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

Nombre _____ Teléfono _____

I.D. _____ Rango _____ Total _____

Mes _____ Año _____ Patrocinador _____

Acciones diarias para lograr el éxito

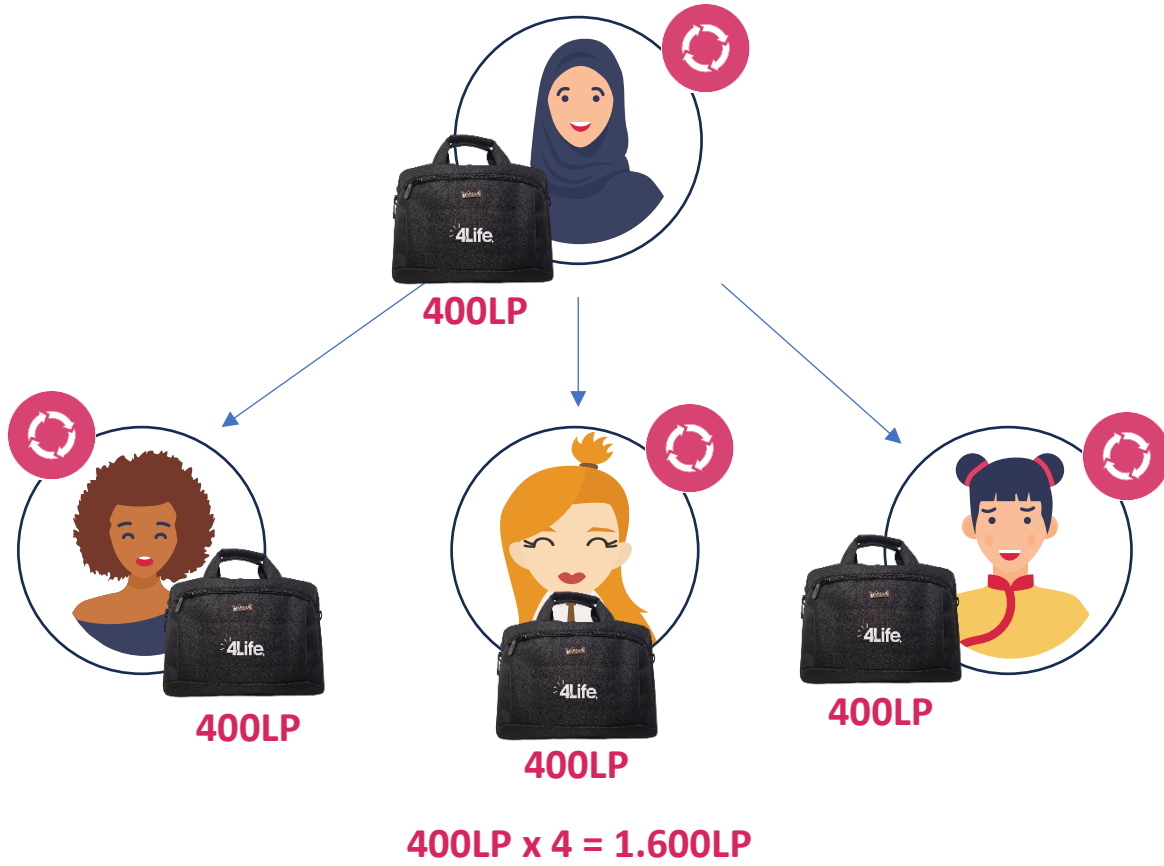
| Actividad | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
|------------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|
| Invitados a la reunión | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Presentación de negocios | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Seguimientos | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Planificación de Negocios | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Patrocinados personalmente | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Patrocinados a otros niveles | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Llamadas por teléfono | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Prospectos nuevos | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Referencias recibidas | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Asistencias a reunión | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Clientes nuevos | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Motivación | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| Reuniones llevadas a Cabo | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| HORAS DE TRABAJO | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

Nombre _____ Teléfono _____

I.D. _____ Rango _____ Total _____

Mes _____ Año _____ Patrocinador _____

MES 1



TODOS CON PROGRAMA DE LEALTAD ACTIVADO

25%

400LP x 25% = 100LP

x 3 personas

300LP

\$3,435 MXN

BONO FASE 1

DOBLE

\$1,200 MXN

TOTAL

\$4,635 MXN

PRECIO \$1,239^{MXN}

Precio Distribuidor:

\$930 MXN X 5

PRECIO \$673^{MXN}

Precio Distribuidor:

\$505 MXN X 5

PRECIO \$907^{MXN}

Precio Distribuidor:

\$680 MXN X 5



- \$9,280 MXN

\$21,780 MXN

+ \$4,635 MXN

\$17,135 MXN

¿CUANTO GANO SI LO VENDO?

5 TF PLUS x 1239 = 6195

5 RIOVIDA x 673 = 3365

5 TF x 907 = 4535

+ 1 TF PLUS de REGALO = 1239

+ 60LPS para CANJEAR = 1266

Beneficio por Venta al Público

\$16,600 MXN

5 TF PLUS x 930 = 4,650

5 RIOVIDA x 505 = 2,525

5 TF x 680 = 3,400

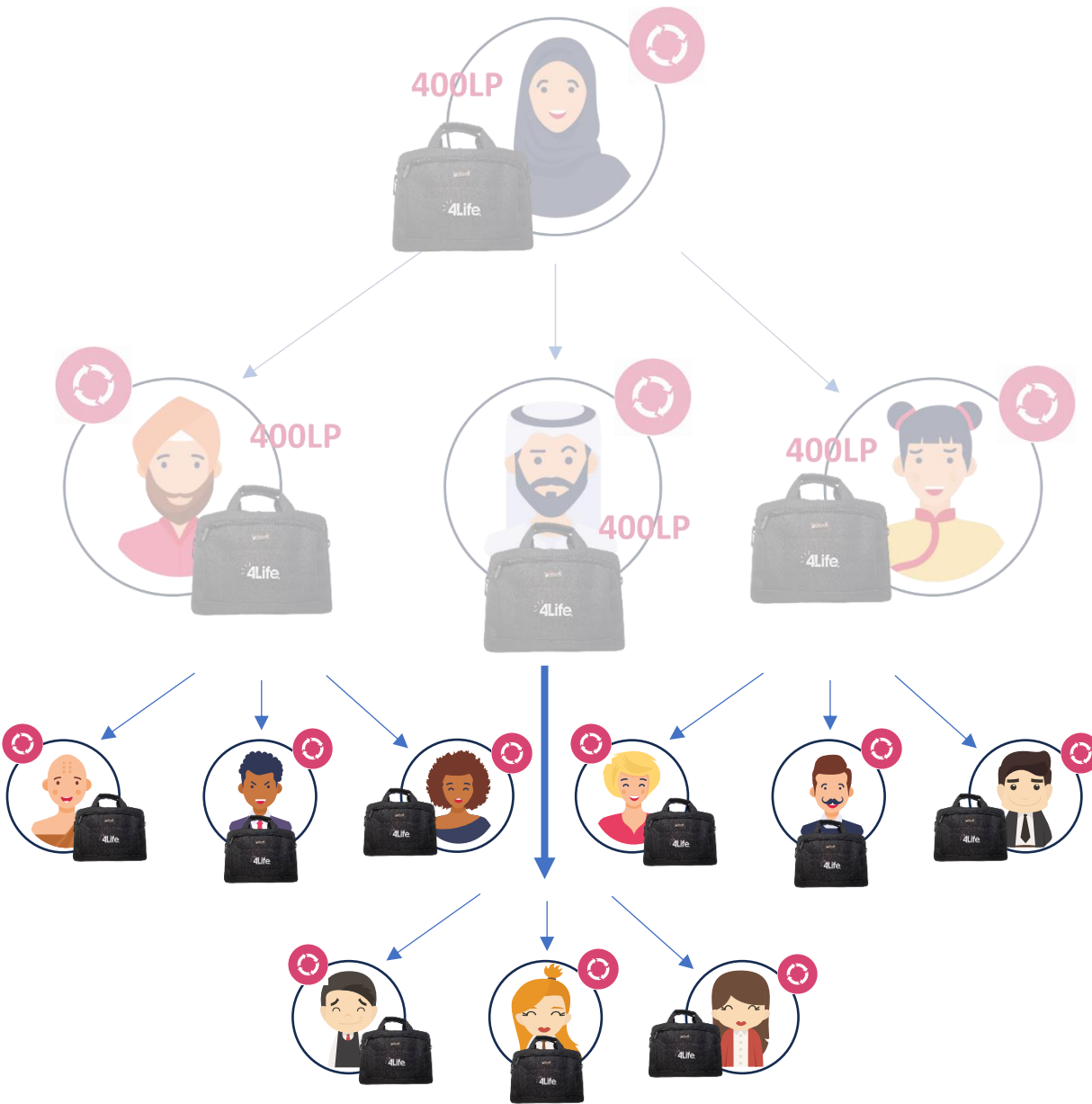
+ 1 TF PLUS de REGALO = 930

+ 60LPS para CANJEAR = 995

Beneficio por Venta al Distribuidor

\$12,500 MXN

MES 2



400LP x 13 = 5.200LP

BONO NIVEL 0

25% > 100LP

75LP = \$858.75 MXN

BONO NIVEL 1

2%

24LP = \$274.80 MXN

BONO RÁPIDO

12%

432LP

\$5,184.00 MXN

\$10,405.20 MXN

BONO FASE 2

DOBLE

\$4,800.00 MXN

BONO AVANCE

DTE + DTE ELITE

\$6,000.00 MXN

TOTAL

\$21,205.20 MXN

- \$9,280 MXN

¿CUANTO GANO SI LO VENDO?

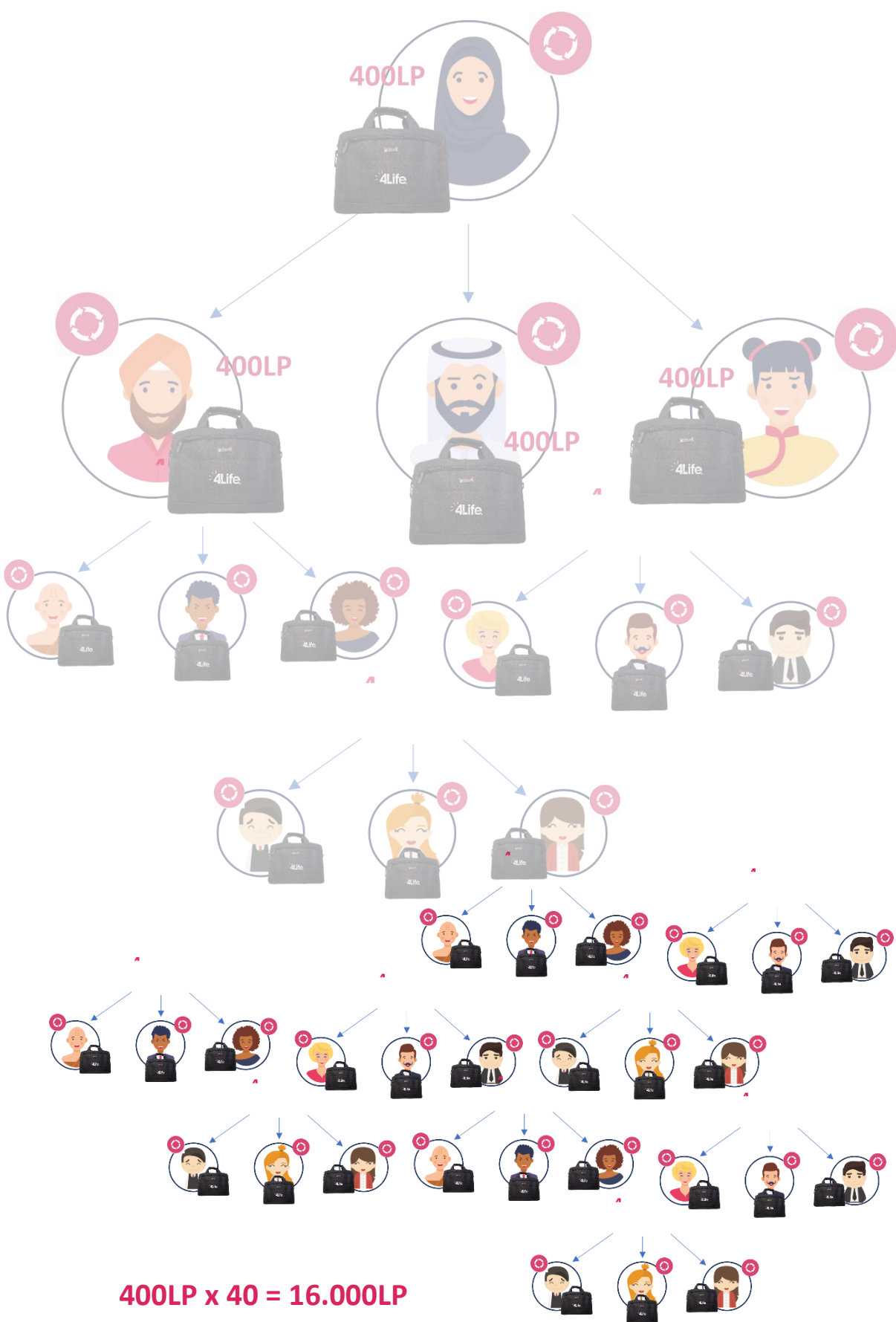
5 TF PLUS x 1239 = 6195
 5 RIOVIDA x 673 = 3365
 5 TF x 907 = 4535
 + 1 TF PLUS de REGALO = 1239
 + 60LPS para CANJEAR = 1266
 Beneficio por Venta al Público
\$16,600 MXN

5 TF PLUS x 930 = 4,650
 5 RIOVIDA x 505 = 2,525
 5 TF x 680 = 3,400
 + 1 TF PLUS de REGALO = 930
 + 60LPS para CANJEAR = 995
 Beneficio por Venta al Distribuidor
\$12,500 MXN

\$21,780.00 MXN

+ \$21,205.20 MXN

\$33,705.20 MXN



MES 3

BONO NIVEL 0

25% > 100LP

75LP = \$858.75 MXN

BONO NIVEL 1

2%

24LP = \$274.80 MXN

BONO NIVEL 2

25% 5%

675LP + 405LP =

\$12,366.00 MXN

\$13,499.55 MXN

BONO FASE 3

DOBLE

\$19,200.00 MXN

BONO AVANCE

PRESIDENCIAL

\$6,000.00 MXN

TOTAL

\$38,699.55 MXN

¿CUANTO GANO SI LO VENDO?

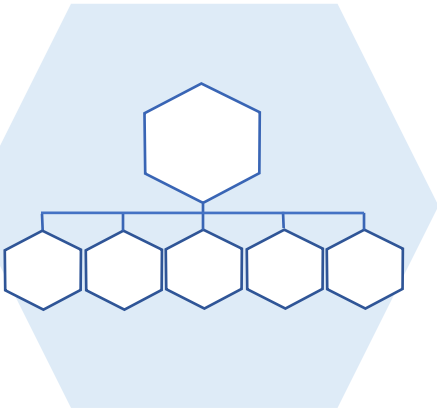
5 TF PLUS x \$76 = \$380
 5 RIOVIDA x \$41 = \$205
 5 TF x \$56 = \$280
 + 1 TF PLUS de REGALO = \$76
 + 60LPS para CANJEAR = \$89
 Beneficio por Venta al Público \$449

5 TF PLUS x \$60 = \$300
 5 RIOVIDA x \$33 = \$165
 5 TF x \$44 = \$220
 + 1 TF PLUS de REGALO = \$60
 + 60LPS para CANJEAR = \$89

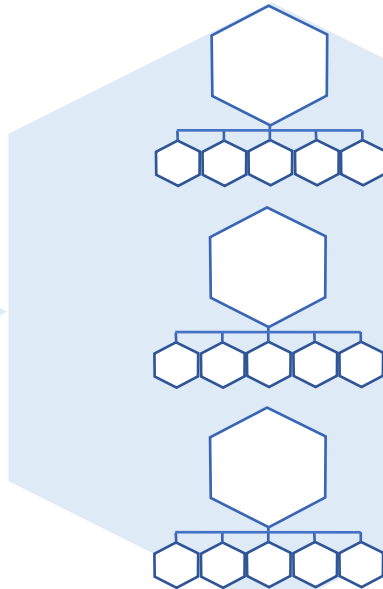
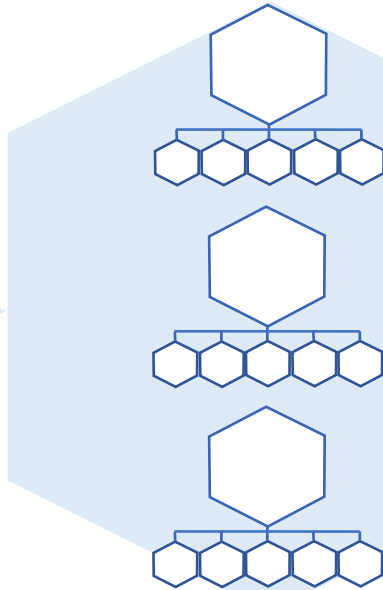
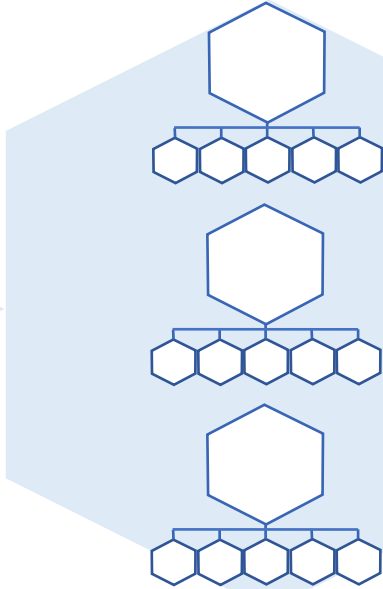
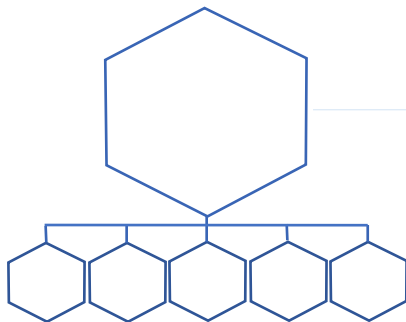
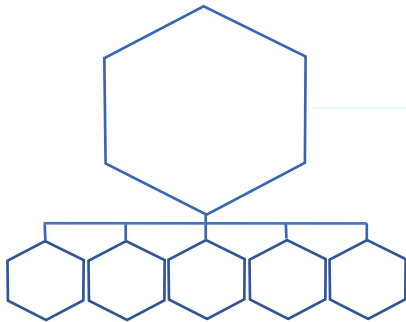
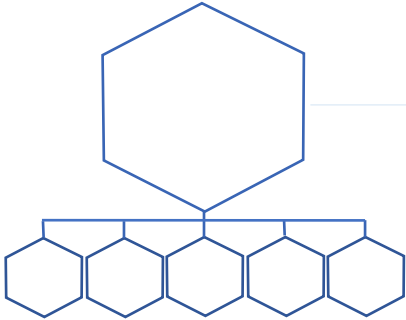
~~-\$9,280~~ MXN
 + \$21,780.00 MXN
 + \$38,699.55 MXN
 = **\$51,199.55** MXN

PLAN DE INICIO RÁPIDO

Yo



Mis 3



Rellena los nombres de tus líderes que tienen el *loyalty program* activo para validar los *builder bonus*

BONOS

- FASE I
- FASE II
- FASE III

Yo

\$120.000

Mis 3

Mis 3

Mis 3

\$480.000

Mis 9

Mis 9

Mis 9

Mis 9

Mis 9

Mis 9

Mis 9

Mis 9

Mis 9

\$1.920.000

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27

Mis 27